

# 寿险领域今年料成长12-15%

(吉隆坡18日讯) 大马寿险公会 (LIAM) 乐观相信, 大马人寿保险领域今年将可取的12-15%的成长。

该公会主席阿德南 (Mohd Adnan) 在 一项文告中指出, 销售成长的其中一个带动因素是, 有关方面可能允许将人寿保险的个人所得税扣税额, 与公积金局的扣税额分开。

阿德南相信, 这行动预料将让消费者选择适合个人需要的保单, 而非只选择最基本的保障。

## 小额保险计划提高渗透率

此外, 在经济转型计划下的雇员保险计划, 员工可获得低保费和基本保障的定期人寿保险, 包含严重疾病和医疗福利。

至于预计今年推出的小额保险计划, 让中小型企业(SME)能够负担员工的保险计

划。

在这计划之下, 将为投保人提供基本保障, 如死亡、残废以及住院收入, 每月保费最低从20令吉起。

这项小型保险计划, 预期可改善我国目前只有41%的人寿保险渗透率。

此外, 首相近期宣布将推出的私人退休基金(PPF)也可提高保险领域成长, 让保险公司可提供长期的理财投资管理, 协助公众管理退休风险。

**另外, 随著经济复苏以及保险公司积极的营销策略, 带动大马2010年人寿保险领域全年成长11.9%。**

该领域取得正面前景, 其中, 2010年总新生意保费达84.2亿令吉, 2009年则为75.3亿令吉。

## 投联保险带动成长

大马寿险公会主席莫哈末阿南表示, 投资联结保险 (Investment-linked Insurance) 带动了保险领域的成长。

「在去年新业务保费业务方面, 投资联结保单写下26.6%的成长。这标志著保险公司已改变策略, 注重较低资本支出的产

品。」

此外, 团体保险在经历了平稳的09年后, 去年新业务保费也取得14.1%成长。

莫哈末阿南指出, 「这是企业意识到需为雇员提供更好的待遇, 保护他们的人力资本。」

至于在个人年度化保费业务方面, 投资联结保单成长37.8%, 远远超越传统保单的3.3%成长率。

无论如何, 虽然投资联结保单的成长率远胜传统保单, 但在年度化保费收入方面只有17亿令吉, 仍不及传统保单的21亿令吉。

## 寿险占GDP比重2.8%

去年传统保单对投资联结保单的比例为55.6%:44.4%, 比较2009年的62.5%:37.5%。尽管人们对于人寿保险重要性的意识已有所提升, 不过目前人寿保险占国内生产总值(GDP)的比重只有2.8%, 比较其它国家, 如新加坡与日本, 占GDP比重分别为6.1%与7.5%。

政府有意通过经济转型计划, 将该比重于2020年提高至4%。